

SIU 22 oktober 2020

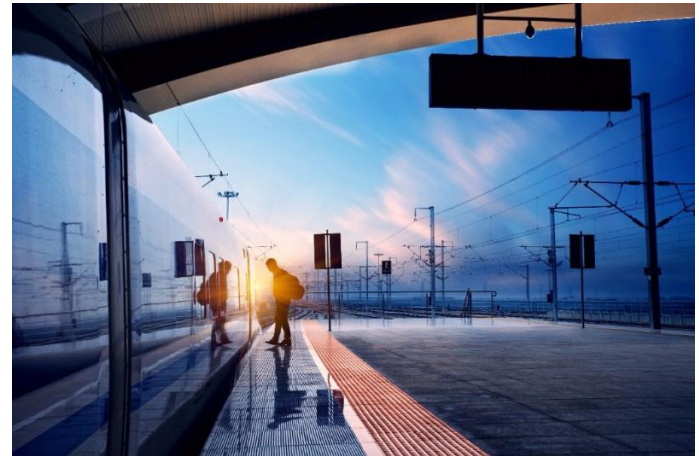
Dagordning

- Presentation av deltagare från Mälardalstrafik
- Mälardalstrafik och bakgrunden till avtal om giltighet för Movingo
- Avtal om giltighet för Movingo, Etapp 2
 - Mål
 - Tidplan
 - Affärsmodell
 - Omfattning och trafik
- Frågor

Presentation

- Mona Dalmats, chefsjurist
- Olof Wiklund, controller
- Louise Pettersson Ressel, uppdragsledare
- Göran Gullbrand, Trafik och infrastruktur
- Tomas Ahlberg, produktägare tåg Region Uppsala

Mälardalstrafik och bakgrunden till avtal om giltighet för Movingo



Om Mälardalstrafik

- Bolaget ägs och agerar på uppdrag av regionerna i Stockholm, Sörmland, Uppsala, Västmanland, Örebro och Östergötlands län
- Styrelse med politiskt förtroendevalda från de sex regionerna
 - Styrelseordförande Region Stockholms trafikregionråd Kristoffer Tamsons (M)
 - Vice ordförande Region Sörmlands regionstyrelseordförande Monica Johansson (S)
- Omsättning 2019 ca 700 miljoner kr, varav ca 390 miljoner kr utgör intäkter från Movingo-biljetter

Om Mälardalstrafik

- Handlar upp regionalstågstrafik på i huvudsak järnvägslinjer som tidigare ingick i SJ/TiM-trafiken.
 - Avtal idag med SJ AB avseende tågtrafiken på våra fyra subventionerade linjer
- Tillgodoser identifierat behov av giltighet i länsöverskridande trafik genom avtal om giltighet för Movingo
 - Avtal idag med SJ AB, samt Åkerbergs Trafik AB för en busslinje

Det här vill vi uppnå

Mälardalstrafiks uppdrag är att, genom ett effektivt trafikutbud och attraktiva tjänster, bidra till ett sammanhållet transportsystem och en hållbar utveckling i en växande Stockholm-Mäljarregion.



EKONOMI
I BALANS

MOTIVERADE &
ENGAGERADE
MEDARBETARE

ATTRAKTIVA
TJÄNSTER

NÖJDA
KUNDER

VÅRA KUNDLÖFTEN

- Kunden i fokus
- Enkelt att resa
- Ett attraktivt och hållbart resande

Mälardalstrafik
- navet i en livskraftig
Stockholm-Mäljarregion
med Sveriges
mest pålitliga
regionaltågstrafik

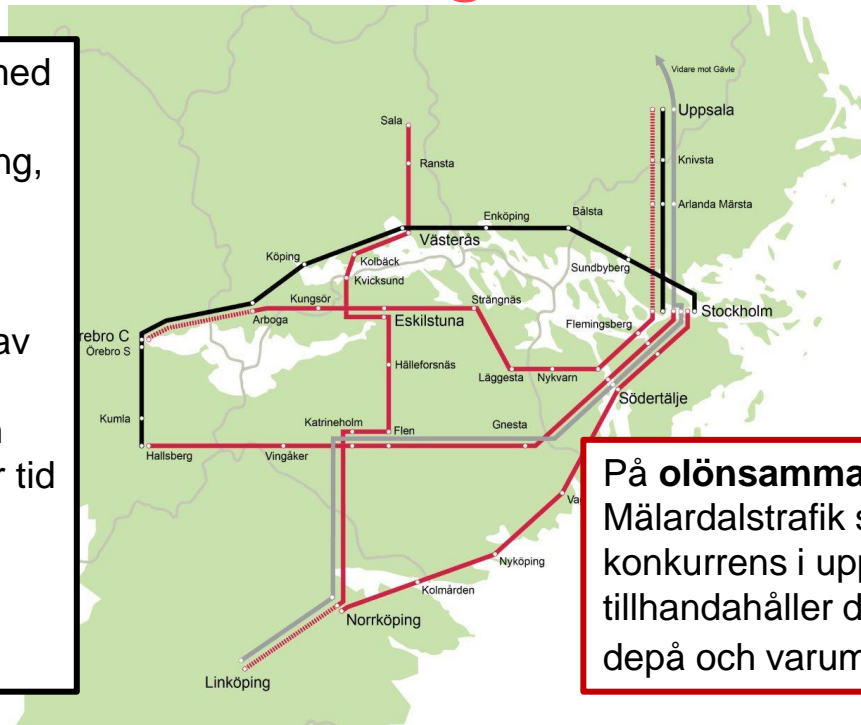
Vi skapar samhällsnytta – Vi är omsorgsfulla – Vi gör det möjligt

Nuvarande affärsmodell – olika avtalsformer beroende på förutsättningar

Där så är möjligt sluts avtal med trafikföretag som åtar sig bedriva trafiken utan ersättning, med egna fordon och under eget varumärke.

Avtalen säkerställer att de krav som ställs i trafikförsörjningsprogram och trafikpliktsbeslut uppfylls över tid

- Trafikutbud
- Movingo
- Vissa krav på tågen



På **olönsamma linjer** vill Mälardalstrafik säkerställa bästa konkurrens i upphandlingar och tillhandahåller därför delvis tåg, depå och varumärke.

Mälartåg och Movingo

Movingo är de biljetter som Mälardalstrafik säljer för pendling med SJ, Mälartåg och lokaltrafiken i Mälardalen.



Mälartåg är namnet på den tågtrafik som ska utföras på de fyra subventionerade linjerna i Mälardalen. Trafiken utförs i huvudsak med dubbeldäckartåg som anvisas trafikutövaren i Mälartågsupphandlingen

Pris och biljett

- Med anledning av att Mälartåg upphandlas som ett bruttoavtal ses pris och biljett utbud över
- Biljettsortiment och prisnivåer genom beslut i respektive ägares regionfullmäktige

Regionens mål med regionaltågstrafiken

- Regionaltågstrafiken ska stödja regionernas gemensamma mål för transportsystemet i Stockholm – Mälardalregionen ("EBS-målen")

Vårt mål är att

skapa ett

transportsystem

- där regionens och nationens internationella konkurrenskraft utvecklas och bidrar till attraktivitet för de samverkande länen i Stockholm-Mälardalregionen

- där utvecklingen är långsiktigt hållbar – ekonomiskt, socialt och ekologiskt

- där samverkan, helhetssyn och utnyttjande av alla fyra trafikslagen leder till effektivitet

- där flerkärnighet och en förstorad arbetsmarknad främjar regional utveckling

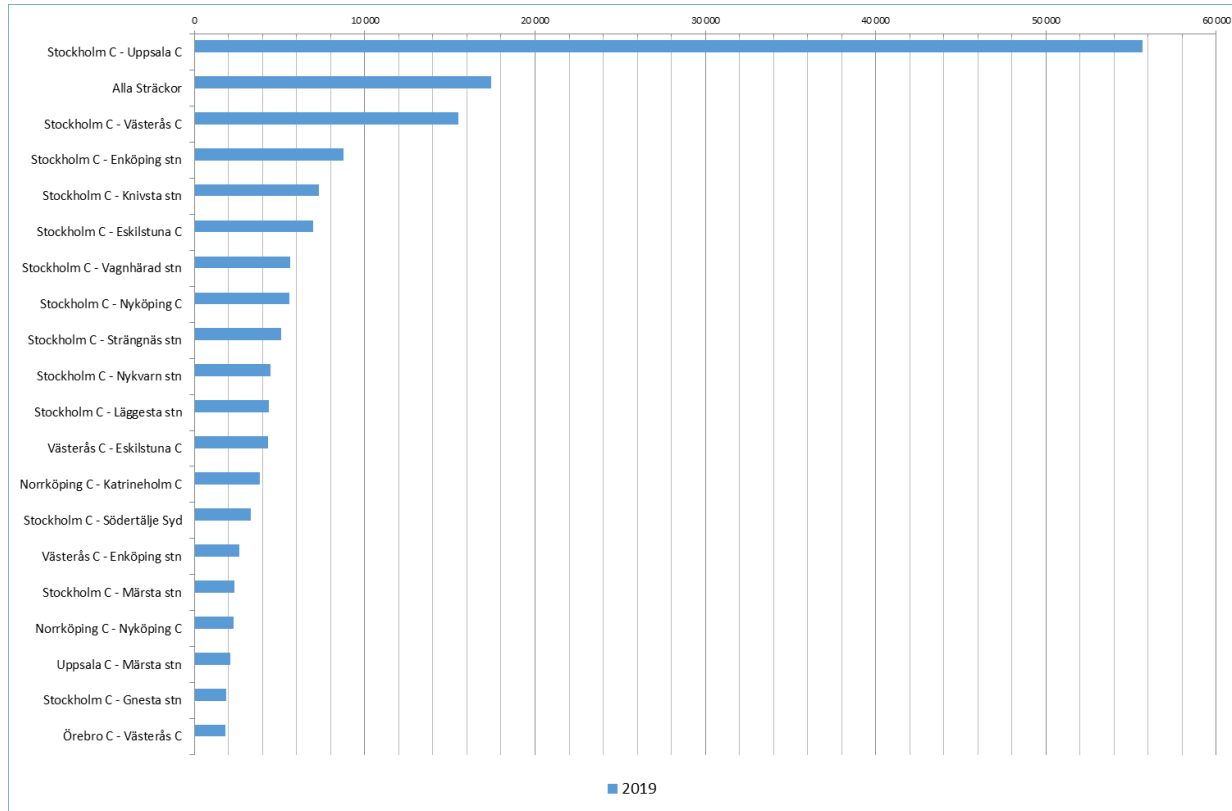


Antal resande med Movingo 2019



cirka 4 miljoner resor skedde 2019 –
med Movingobiljetter på de
kommersiella linjerna

Mest sålda Movingo-relationer 2019



■ 2019

Avtal om giltighet för Movingo

Mål

Tidplan

Affärsmodell

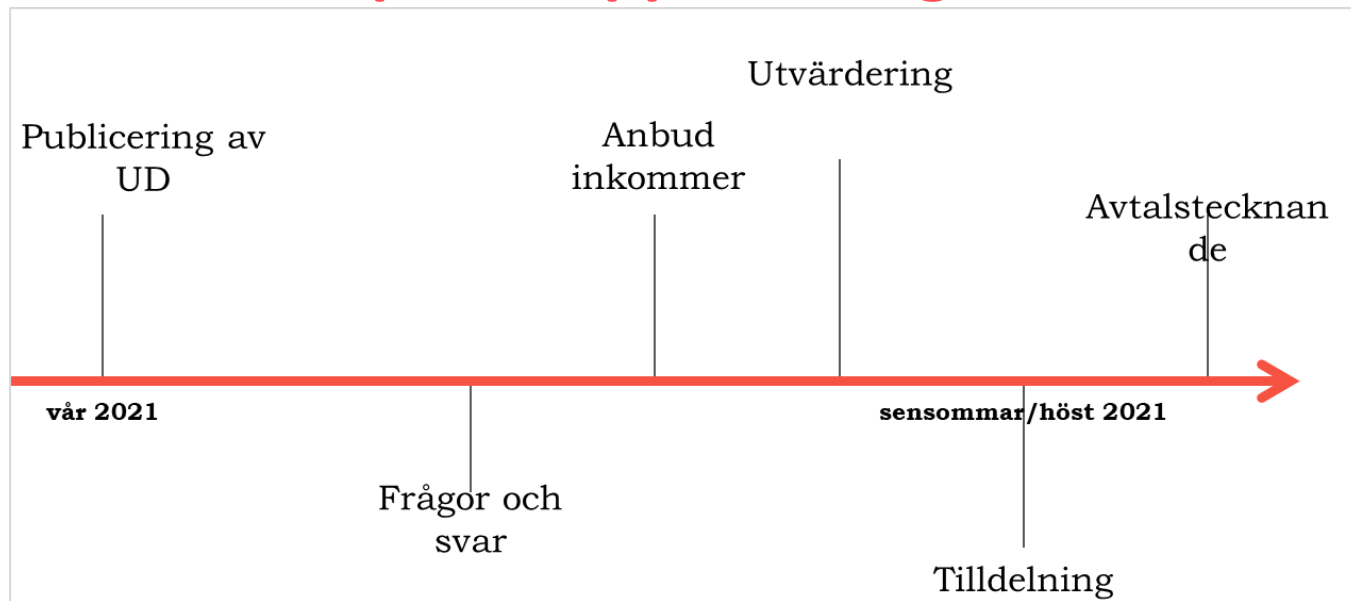
Omfattning och trafik



Mål för avtal om giltighet för Movingo

- Övergripande mål är att säkerställa en attraktiv och kapacitetsstark trafik i utpekade stråk som inte, eller delvis inte trafikeras av Mälartåg
- Där så är möjligt sluta avtal med trafikutövare som med egna fordon och under eget varumärke bedriver länsöverskridande trafik
- Avtalslängd: 2 till 5 år
- I enlighet med trafikförsörjningsprogram och ev. trafikpliktsbeslut uppfylls över tid

Preliminär Tidplan - upphandling



Vid direkttilldelning sker intresseanmälan våren 2021 och tilldelning och avtalstecknande hösten 2021

Affärsmodell

- Övergripande mål är att säkerställa en attraktiv och kapacitetsstark trafik i utpekade stråk som inte, eller delvis inte trafikeras av Mälartåg
- Utgångspunkter:
 - ekonomiskt effektivt
 - stödja uppsatta gemensamma regionala mål samt
 - bidra till en hög grad av integration med övrig regional kollektivtrafik
- Olika ambitionsnivåer grundat i olika förutsättningar så som parallell regional kollektivtrafik, befolkningsutveckling och framtida bebyggelse
- Upphandling av giltighet för Movingo på kommersiell trafik. Alternativt tecknade av avtal med trafikutövare som bedriver kommersiell länsöverskridande trafik som kompletterar Mälartåg

Ersättningsmodell

- Dagens ersättningsmodell kommer att ersättas
- Principiellt olika modeller för ersättning för olika sträckor
- **Tre förslag till modeller**
 - Enbart fast ersättning för trafik med hög andel Movingoresenärer
 - Enbart rörlig ersättning för trafik med låg andel Movingoresenärer
 - Kombination av fast och rörlig
- Finns det förslag från er på andra ersättningsmodeller?

Frågor – skriftligt svar oss tillhanda 30 okt 2020

1. För Movingoavtal, vilken avtalsform (upphandling / tilldelning till alla som uppfyller diverse krav) anser ni skulle passa bäst för Mälardalstrafik respektive för er del? Omvänt, finns det någon avtalsform som ni bedömer skulle försvåra eller göra det mindre intressant för er att delta i processen fram till avtal?
2. Vilken avtalslängd anser ni skulle passa bäst för Mälardalstrafik respektive för er del? Omvänt, finns någon avtalslängd som ni bedömer skulle försvåra eller göra det mindre intressant för er att delta i processen fram till avtal?
3. Vilken ersättningsmodell anser ni skulle passa bäst för Mälardalstrafik respektive för er del? Omvänt, finns det någon av alternativen som ni bedömer skulle försvåra eller göra det mindre intressant för er att delta i processen fram till avtal?
4. Avseende validering ombord, finns det något som rör praktiska delar som ni önskar förmedla?

Avslutningsvis...

Tack för ert deltagande!